

NOTICIAS COMUNITAT VALENCIANA

Noticias de la Comunitat (Comunidad) Valenciana (Alicante, Castellón y Valencia) en formato (we)blog.

MARTES 30 DE JUNIO DE 2009

PRIMER GRUPO recupera la permuta como estrategia comercial

- La permuta permite intercambiar bienes que para las partes tienen un valor equivalente. Puede ser mixta cuando para compensar el menor valor de un bien se entrega un dinero.
- Más del 60% de los ofertantes de vivienda de segunda transmisión persigue el objetivo de comprar otra vivienda.

Valencia, 30/06/2009

PRIMER GRUPO, CORPORACIÓN INMOBILIARIA, la empresa líder en servicios inmobiliarios de la Comunidad Valenciana, recupera la permuta como estrategia comercial. Esta iniciativa parte del minucioso estudio de la oferta y la demanda actual y la necesidad de buscar salidas a la situación actual, en la que existe una demanda natural con escasa o nula financiación.

PRIMER GRUPO recupera la permuta como estrategia comercial

- La permuta permite intercambiar bienes que para las partes tienen un valor equivalente. Puede ser mixta cuando para compensar el menor valor de un bien se entrega un dinero.
- Más del 60% de los ofertantes de vivienda de segunda transmisión persigue el objetivo de comprar otra vivienda.

Valencia, 30/06/2009

PRIMER GRUPO, CORPORACIÓN INMOBILIARIA, la empresa líder en servicios inmobiliarios de la Comunidad Valenciana, recupera la permuta como estrategia comercial. Esta iniciativa parte del minucioso estudio de la oferta y la demanda actual y la necesidad de buscar salidas a la situación actual, en la que existe una demanda natural con escasa o nula financiación.

Según los estudios de mercado que maneja PRIMER GRUPO, más del 60% de los ofertantes de segunda transmisión persigue el objetivo de comprar otra vivienda. En palabras de Rafael Marco, Director General de PRIMER GRUPO Franquicia Inmobiliaria, "un 10% de las operaciones que actualmente están a la espera de una compraventa podría resolverse con esta fórmula. En momentos como el actual, es en los que la innovación y el ingenio pueden ofrecer salidas rentables a la medida de las necesidades de los clientes".

Esta fórmula, que es la más antigua utilizada por la humanidad para transmitir la propiedad de las cosas, permite al demandante cambiar un inmueble que ya no necesita por otro que no tiene y sí necesita. Puede aplicarse tanto a primera como a segunda residencia, y el perfil del cliente es muy variado, desde matrimonios con hijos mayores que buscan un piso más pequeño, personas que no pueden asumir su hipoteca, recién divorciados, personas mayores, traslados, salidas fuera de la ciudad, etc.

De esta forma, se reduce la dependencia de las entidades financieras, al no necesitar tanta financiación y puede convertirse en una inyección de liquidez para el que intercambia el inmueble de mayor valor.

Según los estudios de mercado que maneja PRIMER GRUPO, más del 60% de los ofertantes de segunda transmisión persigue el objetivo de comprar otra vivienda. En palabras de Rafael Marco, Director General de PRIMER GRUPO Franquicia Inmobiliaria, "un 10% de las operaciones

Subscribirse via email

Escriba su email:

Subscribirse

Delivered by **FeedBurner**

Ads by **Google**

Acércate a tus amigos

Envía SMS cuando quieras. ¡Entra en la onda de la amistad! 30c\smsrec
www.SMS-Gratis.es

Mujeres sexy en el chat

Iniciar ahora gratis ¡No necesitas registrarte!
www.sms-contactos.es

Calcula Tu Peso Ideal

Descubre cuanto deberías Pesar y como Cuidarte! 0,3e/sms
www.blinkogold.es/Test-Pesoldea

Chatea y Liga en Meetic

Estoy chateando ahora y me gustaría conocerte. ¡Entra y búscame!
Meetic.es

Quieres Saber de Alguien?

Accede a Toda la Información sobre Cualquier Persona en España.
www.Dateas.com

que actualmente están a la espera de una compraventa podría resolverse con esta fórmula. En momentos como el actual, es en los que la innovación y el ingenio pueden ofrecer salidas rentables a la medida de las necesidades de los clientes”.

Esta fórmula, que es la más antigua utilizada por la humanidad para transmitir la propiedad de las cosas, permite al demandante cambiar un inmueble que ya no necesita por otro que no tiene y sí necesita. Puede aplicarse tanto a primera como a segunda residencia, y el perfil del cliente es muy variado, desde matrimonios con hijos mayores que buscan un piso más pequeño, personas que no pueden asumir su hipoteca, recién divorciados, personas mayores, traslados, salidas fuera de la ciudad, etc.

De esta forma, se reduce la dependencia de las entidades financieras, al no necesitar tanta financiación y puede convertirse en una inyección de liquidez para el que intercambia el inmueble de mayor valor.

Publicado por Noticias Comunitat Valenciana en 16:47 ((*) Escucha este post 
Etiquetas: [cooperación Inmobiliaria](#), [PRIMER GUPO](#)

Reacciones:

0 comentarios:

Publicar un comentario en la entrada

Comentar como:

Enlaces a esta entrada

[Crear un enlace](#)

[Entrada más reciente](#)

[Página principal](#)

[Entradas antiguas](#)

Suscribirse a: [Enviar comentarios \(Atom\)](#)

[Feed Noticiascomunitat](#)

<http://noticiascomunitat.blogspot.com/feeds/posts/default>

[INICIO](#)

[Snap Shots](#)



[FALLAS 2009 en NoticiasComunitat](#)

Ver todas las [noticias de Fallas](#)

Ir a [Fallas.com](#)

Ir a [Ciberfallas.com](#)

[Espectáculos pirotécnicos](#)

[Primera Mascletá \(fuente: YouTube\)](#)

[INTERNET y TECNOLOGÍA en Noticias Comunitat](#)

[OPINIÓN en Noticias Comunitat](#)

Buscar

Google™ Búsqueda personalizada

[Datos personales](#)

Guillermo Beltrán Pilato

Valencia, Valencia, Spain

Noticias de la Comunitat Valenciana. Blog de noticias de la Comunidad Valenciana.

[Enviar a noticiascomunitat](#)

Web personal: [INDAGA.net](#)

[Ver todo mi perfil](#)

[El Tiempo en Valencia](#)

