



Acceda al R.A.I.

Acceda al Registro de Aceptaciones Impagadas

Jueves 26 de febrero de 2009 [Contacte con elboletin.es](#) | [RSS](#)

elBoletín.es
DE EMPRESAS, EMPLEO Y FINANZAS

NOTICIAS
Economía

HEMEROTECA »

PORTADA

OPINIÓN

CANALES

OCIO

Economía [Entrevistas](#) [España](#) [Ciencia y tecnología](#) [Internacional](#) [Visor Extras](#) [Documentos](#) [Test de la](#)

[elboletin.es](#) » [Economía](#)



ORGANIGRAMA

Primer Grupo reorganiza su estructura interna

🕒 11:16 **VOTE ESTA NOTICIA**



La Corporación Inmobiliaria se adapta nuevamente a la evolución que vive el sector y ofrece, avalado por sus más de 20 años de experiencia, productos y servicios testados con éxito en estos últimos años en el mercado y en su propia organización. En esta línea, se potencia el servicio especializado de Consultoría Estratégica que ofrece abordar desde la dirección de áreas concretas hasta la gestión global de todo el proceso inmobiliario.

E.B. Primer Grupo Corporación Inmobiliaria ha reorientado su estructura interna para atender a la demanda actual de empresas promotoras, constructoras y entidades financieras, potenciando la comercialización de productos y servicios inmobiliarios especializados enfocados a la eliminación de stocks de viviendas, conversión de proyectos de Renta Libre en VPP o la reconducción de operaciones conflictivas en la entrega de viviendas entre otros. Su Plan Estratégico 2008-2011 parte de un estudio de las necesidades actuales de sus clientes y se centra en ofrecer soluciones cuyo éxito ya ha sido testado no sólo en sus 20 años de experiencia en la propia corporación sino también en los clientes que ya han confiado en sus servicios en estos últimos años de cambio del sector.

En este sentido, la empresa apuesta por potenciar, entre otros, los servicios de Consultoría Estratégica sobre la base de ser la única Consultora Inmobiliaria Valenciana capaz de ofrecer un servicio integral a promotores o entidades financieras, abordando de una manera profesional cada una de las fases del proceso inmobiliario a través de una estructura capaz de implantar acciones para cada caso concreto.

En palabras de su presidente, Pedro Martínez, "se trata de estar al lado del empresario promotor, constructor, entidades financieras o propietarios de una cartera de inmuebles para afrontar con él, las que sin duda, son sus principales prioridades en este momento: Eliminar sus stocks a través de estrategias de comercialización siguiendo el modelo Primer Grupo con su red y la MLS". Además, estudiar la viabilidad de los proyectos que tiene en curso. En este punto, la empresa realiza un trabajo en profundidad que abarca también el análisis de conversión de renta libre a VPP, y la realización de todos los trabajos y gestiones necesarias para ello. Por otra parte, busca reducir la caída del número de operaciones y ofrece un equipo especializado en la reconducción de operaciones conflictivas en la entrega de viviendas durante todo el proceso.

Esta de decisión implica poner todo el 'know how' adquirido en estos últimos 20 años en el sector y todos sus recursos, con el fin de aportar soluciones eficaces y rentables en el corto plazo para nuestros clientes y sobre las que se puedan además construir proyectos de futuro.